

# Investigación en Ciencias Sociales

*En 2017, el jurado del XVI Concurso de Ayudas a la Investigación en Ciencias Sociales, para menores de cuarenta años, seleccionó 12 proyectos, de un total de 86 proyectos presentados. Estas investigaciones se realizarán entre octubre de 2017 y octubre de 2019.*

*Un primer grupo de trabajos analizará la desigualdad desde distintas perspectivas; como la globalización, la historia económica de España en el siglo XX, el sistema educativo y el federalismo fiscal. Un segundo grupo de investigaciones se centra en los mercados, en particular, en el mercado eléctrico, en el comercio social y en los efectos de la incertidumbre en la economía global. El tercer grupo de propuestas analizará y evaluará las respuestas del mercado de trabajo ante distintos desafíos. Entre ellos, la relación que juega el empleo público en las diferencias salariales entre hombres y mujeres, la interrelación entre fiscalidad y movilidad en el mercado de trabajo y, por último, los ajustes que el mercado realiza ante shocks de oferta y demanda. Finalmente, otros dos proyectos consideran el impacto de un programa de reducción de violencia en zonas en conflicto y el análisis económico de la integración de los refugiados.*

**E**l fenómeno de la desigualdad es, sin duda, el tema que ha concentrado mayor atención entre los adjudicatarios. Mercado de trabajo y funcionamiento de los mercados y la distribución comercial son los otros dos temas en los que podemos clasificar las investigaciones que serán desarrolladas.

## **Desigualdad**

La palabra ‘desigualdad’, aparece en el título de cuatro de las investigaciones que se llevarán a cabo. El trabajo “Comercio y desigualdad: los retos de la nueva globalización” liderado por Sergi Basco Mascaró se pregunta si la fragmentación de los mercados globalizados, esto es, el diseño, producción y comercialización realizada por las empresas en distintos países, afecta a la desigualdad tanto entre países como

adentro de los países. El proyecto “La Desigualdad en España, 1900-2000: mercados, instituciones y regulación” lo presenta Miguel Artola Blanco y tiene por objetivo entender cómo ha sido la evolución de la desigualdad en España en el Siglo XX. El tercer trabajo lo propone Miriam Hortas Rico y se titula “Análisis de la desigualdad y la concentración de altos ingresos a nivel local. Un enfoque de econometría espacial aplicado a España”. En él se analizarán los factores que explican la desigualdad, la polarización o la concentración de rentas altas a nivel local y las consecuencias que ello tiene en la vida política de los municipios. Finalmente, el trabajo de Marisa Hidalgo Hidalgo “Educación compensatoria en un contexto de desigualdades crecientes: evaluación de impacto sobre habilidades no cognitivas del Programa de Acompaña-

miento Escolar en España” utilizará inferencia causal para analizar, desde la perspectiva de la Economía de la Educación, cómo la educación compensatoria contribuye a potenciar las habilidades no cognitivas de los alumnos de 15 años.

### **Mercado de trabajo**

Otros tres proyectos se centran en distintos aspectos del mercado de trabajo. El primero, “Movilidad y redistribución: desafíos para los sistemas tributarios” que lidera Dirk Foremny, sirve de enlace con la temática anterior, ya que analiza cómo la movilidad en el mercado de trabajo impacta en la desigualdad de la renta. Para ello, se tiene en cuenta la perspectiva fiscal. El segundo trabajo propuesto por Jan Stuhler, lleva por título; “El ajuste de los mercados de trabajo locales ante shocks de oferta y demanda” y analiza la respuesta de distintos shocks; comercio, migraciones o políticas fiscales, en los mercados de trabajo de España, Alemania, Francia y Suecia. El tercer trabajo tiene como sugerente título: “You’re the one that I want! Public sector employment and women’s labor market outcomes” y lo dirige Zoe Kuhlen. El proyecto tiene por objetivo analizar el papel que el empleo en el sector público, el principal empleador en muchas de las economías desarrolladas, juega en las diferencias laborales entre mujeres y hombres en términos de participación, paro y salarios.

### **Mercados y Distribución Comercial**

Tres proyectos consideran el estudio de los mercados y la distribución comercial. El primero “Mercados eléctricos reestructurados: competencia y regulación con objetivos medioambientales y de desarrollo” propuesto por Raúl Bajo Buenestado tiene por objetivo profundizar en múltiples aspectos del mercado eléctrico, haciendo especial énfasis en los retos que conlleva un mercado liberalizado y competitivo en términos regulatorios, sin perder de vista los obje-

tivos medioambientales. Otro proyecto “Estudio del comercio social para dinamizar el sector de la distribución comercial española” será llevado a cabo por un grupo de investigación liderado por María Sicilia Piñero y analizará la participación e interacción de clientes y empresas de distribución minorista en las redes sociales. El tercer trabajo, “Buena y mala propagación de la incertidumbre en la economía global” será realizado por Helena Chuliá Soler y tiene por objetivo, entre otros, explorar los efectos que la incertidumbre financiera y macroeconómica genera sobre la actividad económica y el precio de los activos.

### **Conflictos Bélicos, Violencia y Consecuencias Económicas**

Otros dos proyectos de investigación tienen como hilo conductor los conflictos bélicos y sus consecuencias económicas. El proyecto “Un análisis económico de la crisis europea de refugiados: integración laboral, criminalidad y opinión pública”, que dirige Luigi Minale, analizará cómo las diferentes políticas de asilo en distintos países europeos afectan al proceso de integración laboral de los refugiados que huyen de zonas en conflicto. Finalmente, “El alcance de la radio: mensajes de deserción y el comportamiento de los grupos armados” liderado por Alex Armand, analizará, utilizando métodos de inferencia causal, la efectividad de los mensajes de deserción en el número de deserciones y la reducción de la violencia en el entorno del norte de Uganda.

Otros 24 proyectos de investigación, seleccionados en las convocatorias de 2015 y 2016 se hallan actualmente en fase de realización.

Las Ayudas a la Investigación están dando frutos en forma de artículos ya publicados o en proceso de evaluación en revistas académicas, así como en un notable número de presentaciones en congresos nacionales e internacionales.

De 16 de octubre de 2015 a 16 de octubre de 2017

## 1. Economía internacional



### **Heterogeneidad, empresas multinacionales e innovación: estimulación de efectos spillover a través de la transferencia tecnológica**

Investigadora Principal: Ramón Núñez Sánchez

Centro de Investigación: Universidad de Cantabria. Santander.



El presente proyecto pretende, en primer lugar, analizar la evolución del comportamiento de las empresas multinacionales, asentadas en España, en cuanto a las diferentes formas de transferencia tecnológica hacia las empresas locales. Por otra parte, trata de evaluar el impacto de las estrategias de dichas multinacionales sobre los resultados económicos (especialmente, sobre la productividad) del tejido local. Por último, plantea recomendaciones de políticas de innovación que traten de fomentar las conexiones entre los agentes locales del sistema de innovación con las empresas multinacionales.

La literatura hace distinción entre spillovers intra-sectoriales y spillovers inter-sectoriales. A su vez, al definir los spillovers inter-sectoriales se diferencia entre spillovers “aguas abajo” (los cuales miden la presencia de multinacionales en sectores clientes de las empresas locales) y spillovers “aguas arriba” (los cuales miden la presencia de multinacionales en sectores proveedores de las empresas locales).

Nuestra investigación, que utiliza datos del Panel de Innovación Tecnológica (PITEC) relativos a empresas manufactureras y de servicios localizadas en España en el periodo 2005-2013, ha identificado efectos spillover positivos en el caso de las relaciones intra-industriales y aguas arriba de las empresas multinacionales hacia las empresas locales. Por el contrario, los efectos aguas abajo tienen un efecto negativo en la productividad.

Por otra parte, los efectos spillover intra-industriales son mayores para las empresas de pro-

#### Producción Científica

- 1**  
Artículos generados  
en Revistas
- 2**  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

piedad nacional que para las multinacionales, mientras que en el caso de spillovers “aguas arriba”, el efecto es el contrario. Además, el efecto negativo de los spillovers “aguas abajo” es mayor para las multinacionales que para las empresas de propiedad nacional. En segundo lugar, se encuentra un efecto de los spillovers sobre la productividad de carácter anticíclico, dado que los efectos positivos de spillovers horizontales y “aguas arriba” son mayores en época de recesión económica. Por su parte, el efecto negativo de los spillovers “aguas abajo” es menor durante la crisis.

### **Sobre-endeudamiento: interacción entre la deuda pública y privada**

Investigador Principal: Hernán Daniel Seoane Bernadaz  
Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



La investigación de dinámicas de deuda externa en pequeñas economías abiertas suele suponer una única fuente de financiamiento externo, público o privado y, por ende, supone que un único agente toma decisiones de endeudamiento externo, tanto en estudios empíricos como teóricos. En realidad, distintos agentes emiten distintos instrumentos de deuda externa bajo varias condiciones y motivados por distintos objetivos. En este proyecto estudiamos las principales dinámicas de deuda externa emitida por el sector público y por agentes privados en varias economías pequeñas abiertas, su dinámica en el ciclo económico y desarrollamos los ingredientes para un modelo base de interacción entre endeudamiento público y privado.

Desde un punto de vista empírico, encontramos que, tanto en las economías emergentes como economías del sur de Europa, se observa una alta correlación entre la deuda pública y privada. Análisis de vectores autorregresivos sugieren que el PBI y los shocks de tasas de interés internacionales contribuyen a esta correlación. Asimismo, aumentos de deuda pública tienden a inducir aumentos de deuda privada. Desde un punto de vista teórico, un modelo de coexistencia de deuda pública y privada, con límites de deuda pública y default soberano no estratégico, no genera la correlación de deuda observada en los datos. Sugiriendo que, fricciones financieras a nivel privado, así como la distorsión creada por impuestos públicos y default soberano estratégico, pueden ser canales relevantes detrás de la dinámica de deuda observada en los datos, se indican direcciones a seguir para futuras investigaciones.

## **2. Economía pública**

### **Asignación de recursos y toma de decisiones dentro del hogar: implicaciones sobre el bienestar individual medido en niveles autopercebidos de salud**

Investigador Principal: María Teresa Blázquez Cuesta  
Centro de Investigación: Universidad Autónoma de Madrid.



El objetivo del proyecto es doble. Utilizando el módulo ad hoc de la encuesta EU-SILC 2010, sobre el intercambio de recursos dentro del hogar, analizamos hasta qué punto el régimen financiero del hogar, en términos de agrupación de ingresos y responsabilidad en la toma de decisiones, está asociado con diferentes niveles de privación de los hogares. Concluimos que aquellos hogares donde la toma de decisiones recae, principalmente, en las mujeres, independientemente de que todos los ingresos o solo una parte de ellos se pongan en común presentan los niveles de privación más bajos. Los hogares donde solo se ponen en común una parte de los ingresos y donde existe un reparto en la toma de decisiones están relacionados con un mayor nivel de privación. Asimismo, nuestros resultados apuntan a que en los hogares con ingresos más elevados y con miembros más jóvenes existe una mayor tendencia a poner en común tan solo una parte de los ingresos. Por el contrario, hogares donde

---

#### **Producción Científica**

**2**  
Artículos generados  
en Revistas

**6**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

la pareja cuenta con un estado de unión consensual legal, hogares con hijos, y hogares con un solo miembro de la pareja empleado están mayoritariamente asociados a regímenes financieros donde se agrupan todos los ingresos y donde la mujer es la que toma la mayoría de las decisiones.

En segundo lugar, y utilizando la misma base de datos, encontramos que el régimen financiero que consiste en no aportar todos los ingresos al hogar y compartir decisiones se asocia con altos niveles de bienestar, independientemente del sexo y la edad. Nuestros resultados también sugieren que el nivel de bienestar de hombres y mujeres está negativamente relacionado con regímenes financieros donde las decisiones recaen principalmente en sus parejas. Finalmente, la responsabilidad en la toma de decisiones conduce a mayores niveles de bienestar entre las mujeres, mientras que para los hombres este efecto solo aparece en el caso de los adultos.

Estos resultados proporcionan evidencia de la necesidad de tener en cuenta, además de los determinantes estándar del bienestar individual, otras variables relacionadas con el régimen financiero del hogar en términos de agrupación de recursos y toma de decisiones con el objetivo de diseñar políticas más adecuadas tanto para reducir el nivel de privación familiar como para mejorar el bienestar de los miembros de la pareja.

## La dependencia de ancianos en Europa: consecuencias de reformas sobre el cuidado familiar

Investigador Principal: Matthias Kredler

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



La política de dependencia de ancianos varía mucho entre países, dando un laboratorio valioso para el análisis de políticas. Sin embargo, hasta ahora no existen datos completos sobre cómo se presta el cuidado, especialmente, en cuanto al cuidado informal (es decir, el cuidado proporcionado por la familia). Cerramos esta brecha usando datos del *Survey of Health, Ageing, and Retirement in Europe* (SHARE) y el *Health and Retirement Study* (HRS) de Estados Unidos, cuantificando la importancia de varias fuentes de cuidado. Personas que conviven con el anciano proporcionan dos tercios del cuidado informal; este tipo de cuidado ha sido algo desatendido por la literatura.

El cuidado informal en Europa sigue una pronunciada pendiente Norte-Sur, EE. UU. situándose entre Europa Central y Europa del Sur. Esta pendiente es una de las determinantes más importantes de la decisión del cuidado, sugiriendo que la política juega un papel clave en el comportamiento de las familias.

El cuidado informal en Europa sigue una pronunciada pendiente Norte-Sur, EE. UU. situándose entre Europa Central y Europa del Sur. Esta pendiente es una de las determinantes más importantes de la decisión del cuidado, sugiriendo que la política juega un papel clave en el comportamiento de las familias.

Formulamos un modelo dinámico en el que padres e hijos interactúan, estratégicamente, sea en sus decisiones de cuidado, oferta de trabajo o de ahorro.

Estimando el modelo en el contexto de EE. UU., encontramos que los subsidios al cuidado informal son una opción atractiva. Un subsidio aumenta el cuidado informal sustancialmente. La pérdida en impuestos laborales es modesta ya que, principalmente, hijos de renta baja reaccionan al subsidio. Además, la reforma generaría ahorros ya que reduciría la población en residencias. Otro resultado es que la interacción estratégica entre padres e hijos es una determinante de las herencias. Hijos de padres adinerados aumentan su cuidado informal y protegen así el patrimonio de los padres, que de otro modo se gastaría en una residencia de ancianos. Esto lleva a los padres a ahorrar más, induciendo así a sus hijos a cuidarlos.

## Estudio de los determinantes de la calidad institucional de países en vías de desarrollo

Investigador Principal: Mónica Martínez Bravo

Centro de Investigación: Centro de Estudios Monetarios y Financieros (CEMFI). Madrid.

Los sistemas políticos de los países en vías de desarrollo difieren, ampliamente, en el grado de influencia que tienen las élites y los grupos de interés en la vida política. Una extensa literatura ha estudiado los determinantes históricos del grado de captura de las élites. Sin

---

### Producción Científica

**1**  
Artículos generados  
en Revistas

**3**  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

**3**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---



embargo, la evidencia empírica sobre los determinantes causales de la persistencia de las élites en el poder sigue siendo limitada.

En este proyecto de investigación, mostramos cómo permitir a los miembros de un régimen no-democrático permanecer en el poder, durante la transición democrática, fomenta la persistencia de estas élites no-democráticas.

Para ello, analizamos un experimento natural que tuvo lugar en la transición democrática de Indonesia: tras la caída del dictador Suharto, se permitió a los alcaldes, que habían sido designados por Suharto, acabar su tiempo de mandato antes de convocar nuevas elecciones. Dado que los ciclos políticos de los alcaldes no están sincronizados, esto generó variación exógena en el número de años que estos alcaldes estuvieron en el poder durante la transición democrática. Para este proyecto desarrollamos un modelo teórico que predice que los alcaldes de Suharto usaron su tiempo de mandato, durante la transición, para desarrollar estrategias de captura del régimen democrático. El modelo también predice que, cuanto más largo es este periodo de tiempo, mayor es el grado de captura del sistema democrático y peores son las instituciones resultantes. En este proyecto proporcionamos evidencia empírica que corrobora estas predicciones: aquellos distritos donde los alcaldes de Suharto estuvieron más tiempo en el poder durante la transición democrática tienen peores servicios públicos, mayor persistencia de las élites en el poder y menor competencia electoral en el medio plazo.

Este estudio demuestra que los sucesos que acontecen durante la transición democrática, tienen un impacto causal en el posterior desarrollo institucional de la democracia emergente. Los resultados también sugieren que las transiciones democráticas que se desarrollan durante un largo periodo de tiempo facilitan que los agentes del régimen no-democrático desarrollen estrategias que perpetúen su esfera de poder en las instituciones emergentes.

### 3. Economía industrial y regulación



#### ¿Qué impulsa la innovación? El papel de la regulación de los mercados de capitales, bancario y de bienes

Investigador Principal: Anna Toldrà Simats

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



La innovación es un elemento determinante de la ventaja competitiva de las empresas, así como un ingrediente esencial del crecimiento económico. La reciente crisis financiera y el estancamiento de la producción han puesto de manifiesto la necesidad de potenciar modelos de crecimiento basados en un incremento de la innovación. Nuestro objetivo, en este proyecto de investigación, ha

---

#### Producción Científica

**1**  
Artículos generados  
en Revistas

**1**  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

**9**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---



---

#### Producción Científica

**6**  
Artículos generados  
en Revistas

**8**  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

**5**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

sido analizar el impacto de la regulación de los mercados de capitales, del sistema bancario y de los mercados de bienes, en los incentivos de las empresas a implementar proyectos innovadores y a obtener resultados en términos de patentes. En nuestros artículos y documentos de trabajo, hemos analizado estas cuestiones desde un punto de vista tanto teórico como empírico.

## 4. Distribución comercial



### Estrategia de comercialización e internacionalización: estandarización vs adaptación

Investigadora Principal: Alicia Barroso Ludeña  
Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



Durante las últimas décadas, se observa un proceso de integración global de los mercados con una progresiva tendencia de las empresas a la internacionalización. En este contexto las empresas deciden extender su actividad más allá de sus mercados de origen no solo por las expectativas de crecimiento, también como alternativa de supervivencia. Uno de los principales retos a los que se enfrentan las empresas en su proceso de internacionalización es el de interactuar en otros mercados con diferencias lingüísticas, culturales y socioeconómicas. Es por ello que, como punto de partida, la empresas deben decidir si adaptar o no sus estrategias de comercialización a los nuevos mercados. Esta cuestión ha sido ampliamente debatida, sin embargo, los estudios más recientes revelan que la estrategia óptima depende de las características específicas de la empresa y de los mercados considerados. El proyecto desarrollado identifica la cartera de productos de la empresa y, en particular, su nivel de diversificación, como uno de los factores determinantes en la elección de una estrategia óptima.

A través de un estudio realizado utilizando datos del mercado automovilístico español, este proyecto revela cómo la estrategia de adaptación supone un mejor resultado solo para aquellas empresas con una cartera de productos poco diversificada. Este resultado se debe, principalmente, a que la estrategia de estandarización permite obtener importantes beneficios asociados a las economías de escala, un mayor capital de marca y menor complejidad de gestión. Sin embargo, cuando la empresa está especializada en un número reducido de segmentos, la necesidad de adaptarse es fundamental para poder competir con las marcas ya establecidas. Estudios previos muestran cómo la necesidad de adaptarse se debe principalmente a las diferencias culturales y lingüísticas. A través de la realización de

---

#### Producción Científica

**4**  
Artículos generados  
en Revistas

**8**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

6 experimentos, este proyecto identifica la compra impulsiva (menor autocontrol) como mecanismo adicional inexplorado hasta el momento.

## La colaboración abierta en la estrategia de innovación e internacionalización en el sector de la distribución de moda y complementos

Investigador Principal: Carlota M. Lorenzo Romero

Centro de Investigación: Universidad de Castilla-La Mancha. Albacete.



Este proyecto analiza la necesidad de una apuesta por la innovación e internacionalización del sector de la distribución de moda y complementos, mediante el uso de estrategias de colaboración abierta en Internet con el cliente. El entorno digital permite que hoy, más que nunca, la voz del consumidor sea tenida en cuenta de una manera participativa, de colaboración activa en la Red, constituyendo este hecho, para la distribución de la moda, un motor muy atractivo de generación de valor orientado al cliente, así como una vía de expansión internacional a golpe de clic para el sector.

A partir de este contexto, el proyecto plantea dos objetivos generales de investigación:

(1) Desde una perspectiva de oferta, analizar la utilidad percibida y la medida operativa de realización de esta perspectiva de colaboración abierta en Internet, desde las propias empresas, y su estimación de utilidad en un contexto de expansión internacional.

(2) Desde una perspectiva de demanda, estudiar las motivaciones y comportamientos del consumidor en relación a la utilización de herramientas y tecnologías interactivas y aplicaciones móviles, para la colaboración abierta online en un contexto internacional, tanto en el mercado español como británico.

## 5. Economía de la educación

### Hacia una comprensión de las expectativas parentales de los retornos de la educación en países en desarrollo

Investigador Principal: Alex Armand

Centro de Investigación: Universidad de Navarra. Pamplona.



El objetivo de este proyecto de investigación es entender cómo se crean las expectativas subjetivas de los padres, cómo evolucionan con el tiempo y si estas expectativas explican las decisiones futuras sobre la educación de los hijos usando la dimensión longitudinal de los datos recogidos. Esto nos permite resolver algunos de los grandes retos econométricos que en la literatura, sobre este tema, se han asociado con el uso de expectativas subjetivas en modelos económicos de decisión.

En 2017, se terminaron los artículos “Are Parental Perceived Returns to Schooling predicting Future Schooling Decisions? Evidence from Macedonia” y “Intra-household resource control, subjective expectations and human capital investment”, y se empezó a trabajar sobre un tercer trabajo que explora cómo los padres aprenden sobre los beneficios que la escolarización tiene para sus hijos.

Mientras que un número reducido de investigaciones han estudiado cómo en países en desarrollo las expectativas sobre los beneficios de la escolarización afectan a la decisión a la hora de matricular o no en la escuela a los hijos (Manski, 2004), existe, en la literatura actual, escasa evidencia sobre cómo cambian dichas expectativas. Para cubrir este vacío en la literatura, este proyecto de investigación propone el estudio de cómo el empeoramiento de las condiciones del mercado laboral local (como por ejemplo el desempleo) se traduce en una menor asistencia y matriculación en la escuela. En primer lugar, la variación en los ingresos podría estar asociada con una menor matriculación ya que, posiblemente, los

---

#### Producción Científica

**4**

Artículos generados en Revistas

**7**

Comunicaciones en congresos nacionales

**12**

Comunicaciones en congresos internacionales

---

---

#### Producción Científica

**2**

Artículos generados en Revistas

**3**

Comunicaciones en congresos internacionales

---



padres no puedan permitirse pagar las tasas de matriculación. En segundo lugar, el empeoramiento de las condiciones del mercado laboral puede estar relacionado con el cambio de las expectativas que, a su vez, afectan a las decisiones. El estudio propone desentrañar estos mecanismos y probarlos empíricamente.

### **Características del profesorado y prácticas docentes en las aulas: una evaluación del impacto sobre el rendimiento académico de los alumnos de educación secundaria**

Investigadora Principal: José Manuel Cordero Ferrera  
Centro de Investigación: Universidad de Extremadura.



El principal objetivo de este proyecto de investigación es analizar el efecto que tienen las técnicas de enseñanza, que ponen en práctica los profesores en las aulas, sobre el rendimiento de los estudiantes españoles de educación secundaria. En concreto, nuestro principal interés se centra en examinar si las técnicas tradicionales de enseñanza, en las que el profesor acapara la mayor parte de las actividades, exponiendo los contenidos o resolviendo ejercicios y problemas de manera repetitiva, son más o menos efectivas que las basadas en un enfoque más innovador, en el que se otorga a los alumnos un papel protagonista, mediante la realización de trabajos en grupo o debates en clase o la extrapolación de los conocimientos adquiridos a problemas de la vida cotidiana. Tras la realización de varios estudios empíricos, en los que se han aplicado diferentes técnicas econométricas a los datos procedentes de varias evaluaciones internacionales, como PISA y TALIS, y la Evaluación General de Diagnóstico realizada en España en 2010, hemos llegado a la conclusión de que los métodos tradicionales parecen contribuir en mayor medida a la mejora del rendimiento académico de los alumnos, al menos en lo que se refiere al evaluado mediante las pruebas estandarizadas de conocimientos. Además, este resultado se mantiene constante para todos los tramos de la distribución de resultados, según se desprende de las estimaciones realizadas mediante la aplicación de regresiones cuantílicas. Por el contrario, el uso de prácticas más innovadoras no parece contribuir a mejorar el rendimiento e incluso en algunos casos puede resultar perjudicial.

---

#### **Producción Científica**

**4**

Artículos generados en Revistas

**3**

Comunicaciones en congresos nacionales

**4**

Comunicaciones en congresos internacionales

---

## **6. Historia económica**



### **Gasto social, inversión en capital humano y democracia en América Latina, 1913-2005**

Investigador Principal: Sergio Espuelas Barroso  
Centro de Investigación: Universitat de Barcelona.

Muchos dirigentes políticos en el s.XIX limitaron el derecho a voto sólo a los hombres



con propiedades, convencidos de que si los pobres pudiesen votar no tardarían en expropiar a los ricos (Roemer 1998). La llegada del sufragio universal no tuvo exactamente los efectos que habían anticipado. Sin embargo, los niveles de redistribución son hoy, claramente, más altos que hace cien años, y la relación entre democracia y política social continúa siendo fuente de debate.

Mientras que algunos autores sostienen que la democracia favoreció el crecimiento del gasto social (Lindert 2004), otros consideran que las variables político-institucionales no jugaron ningún papel relevante en ese sentido (Mulligan *et al.* 2010). La falta de democracia sigue siendo una realidad en muchos países, y ha condicionado la historia y el presente de la política social en muchos otros. Sin embargo, los estudios comparativos sobre el Estado del Bienestar se han centrado, básicamente, en países democráticos. El objetivo aquí es ampliar el análisis más allá de los países desarrollados, analizando el impacto de los gobiernos no democráticos sobre el gasto social en América Latina entre 1913 y 2005, a partir de un grupo de indicadores sobre el grado de libertad política más detallado que las habituales variables *dummy*. El segundo objetivo es analizar si los gobiernos no democráticos frenaron el crecimiento económico disminuyendo la inversión en capital humano, como sugieren Tavares y Wacziarg (2001). Muchos gobiernos en el siglo XIX renunciaron a aumentar el gasto en educación, incluso cuando los *retornos fiscales* de la educación habrían compensado el coste inicial de dicha inversión; dejando escapar así una oportunidad para salir del subdesarrollo (Lindert 2009). El objetivo es contrastar si, efectivamente, hubo *subinversión* en educación en América latina entre 1913 y 2005 y si esta se explica por el impacto de los gobiernos no democráticos.

## Los orígenes de la desigualdad regional en España, 1840-2015

Investigador Principal: Carlos Santiago Caballero

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



El estudio de la desigualdad económica, en el largo plazo, es un área que ha ganado una enorme popularidad en los últimos años. Este proyecto trata de mejorar nuestro conocimiento en este campo mediante la estimación de los niveles de desigualdad y de movilidad socio-económica inter-generacional en varias regiones de España entre las décadas de 1840 y 1870 y su comparación con los niveles de desigualdad en la actualidad. El proyecto posee un marcado carácter multidisciplinar, combinando elementos de historia, economía, sociología y demografía. La fuente analizada también posibilita el estudio de los flujos internos de migración en España, una importante contribución al carecer de estudios similares en una época tan temprana. Durante el periodo analizado, España vivió enormes transformaciones sociales y económicas acompañadas por la creación de importantes infraestructuras como el telégrafo y el ferrocarril.

Los resultados iniciales sugieren que existe una enorme persistencia en la desigualdad regional, y que las regiones que son más desiguales - o más igualitarias - hoy en día, lo eran ya a mediados del siglo XIX. Del mismo modo, siguiendo la idea de la curva del Gran Gatsby, las regiones con menor desigualdad son también aquellas en las que la movilidad socio-económica inter-generacional es mayor. Este hecho supone que las regiones más igualitarias tienden a serlo cada vez más, mientras que las más desiguales tienden a incrementar o al menos a mantener altos niveles de inequidad. Factores como el ferrocarril posibilitaron la movilidad del factor trabajo, permitiendo a miles de emigrantes mejorar sus condiciones con respecto a las de aquellos que decidieron quedarse en sus regiones de origen. De este modo, observamos que el grupo que presenta una movilidad socio-económica inter-generacional más alta son los emigrantes de larga distancia, que aumentan considerablemente con la creación y el desarrollo del ferrocarril.

---

### Producción Científica

2

Comunicaciones  
en congresos nacionales

2

Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

De 28 de octubre de 2016 a 28 de octubre de 2018

## 1. Economía internacional



### ¿En qué medida la heterogeneidad en las estrategias empresariales se debe a los aspectos institucionales de un país?

Investigador Principal: Caterina Moschieri  
Centro de Investigación: IE Business School. Madrid.



Este proyecto de investigación se sitúa en la encrucijada entre la dirección internacional y la estrategia corporativa. Un elemento clave de la gestión estratégica eficaz es la capacidad de evaluar, justificar y responder al entorno externo de la empresa. Los entornos que rodean a las organizaciones se encuentran en cambio constante, y los gestores necesitan decidir cómo reaccionar a estos cambios y modificar consecuentemente su estrategia.

Hasta el momento, se ha examinado cómo los factores de producción de un país y la infraestructura técnica tienden a dar forma a las estrategias de las empresas y sus resultados, como la diversificación, las decisiones sobre límites y rendimiento (como Steensma & Corley, 2001). Así, otros factores medioambientales, especialmente los relacionados con el contexto institucional, pueden moldear las decisiones estratégicas de las empresas, incluidas las fusiones, adquisiciones, desinversiones, crecimiento de la empresa y decisiones sobre localización.

Concretamente, se acomete esta cuestión con dos estudios. El primer estudio es un análisis cualitativo de las disputas de las empresas con los gobiernos anfitriones. Creé una base de datos de todas las disputas presentadas delante de ICSID y luego contacté con algunas de estas empresas. Primero hice entrevistas a las empresas y luego a sus stakeholders (e.g., sindicatos) para ver cómo las empresas entendían las acciones del gobierno y como actuaron (si) utilizaron las relaciones con estos stakeholders para gestionar la relación con el

#### Producción Científica

**1**  
Artículos generados  
en Revistas

**6**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

gobierno y la disputa. El segundo estudio es un análisis cuantitativo de los datos procedentes del ICSID, Thomson One Banker y el Banco Mundial para examinar las reacciones de las empresas a las guerras por el agua en Latinoamérica.

## Estrategias internacionales de colaboración y *offshoring* de I+D: desarrollo e implicaciones para la competitividad empresarial

Investigador Principal: Alicia Rodríguez Márquez

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



El panorama económico internacional actual, con mercados cada vez más globales y altamente competitivos, exige a las empresas tener capacidad para innovar y desenvolverse en los mercados internacionales para vender sus productos y adquirir inputs en las mejores condiciones. En este contexto, este proyecto estudia cómo las estrategias de colaboración tecnológica internacional y de *offshoring* de I+D afectan a la competitividad empresarial.

Específicamente, analizo: (i) cómo la colaboración tecnológica internacional influye sobre los resultados innovadores; (ii) la gestión internacional de la cadena de valor, especialmente las estrategias de *offshoring* de I+D y su impacto sobre la competitividad empresarial; (iii) cómo la edad de la empresa influye en las relaciones entre la colaboración internacional y los resultados empresariales, así como las relaciones que se planteen entre el *offshoring* de I+D y la competitividad empresarial.

Para los análisis empíricos de estos trabajos uso el Panel de Innovación Tecnológica así como la Encuesta de Estrategias Empresariales. En el primer año de proyecto se ha avanzado, considerablemente, alcanzando resultados muy satisfactorios con tres trabajos publicados. Dos de ellos relacionados con las estrategias de *offshoring* de I+D y sus efectos sobre los resultados innovadores, así como la competitividad empresarial; y el tercer trabajo dedicado al estudio de las estrategias de colaboración tecnológica internacional y cómo ellas afectan a la competitividad empresarial en términos de innovaciones.

## Desigualdad, innovación y derechos de propiedad intelectual

Investigadora Principal: Raül Santaaulalia Llopis

Centro de Investigación: Fundación MOVE. Universitat Autònoma de Barcelona.



Analizando los datos más recientes sobre la renta nacional y los activos fijos en EE.UU., encontramos que el decrecimiento secular de la proporción de la rentas nacional recibida por los trabajadores (PRT) se explica enteramente por la capitalización de software, I+D y originales artísticos, los llamados productos de propiedad intelectual (PPI). Este cambio contable se introdujo en la revisión de las cuentas nacionales de producción y rentas en 1999 reconociendo los gastos privados y gubernamentales en software como inversión fija. Antes, este gasto se consideraba consumo intermedio no duradero en el sector privado y consumo final en el gobierno. Análogamente, en 2013 se capitalizó la I+D y los originales artísticos. Para medir los efectos de la capitalización de los PPI en la PRT, comparamos la PRT de los datos con una PRT alternativa que nos retrotrae al escenario contable anterior a 1999. Esta alternativa elimina la inversión bruta en los PPI privados y la depreciación de los PPI del gobierno, tanto del superávit operativo bruto, como del valor agregado. Mientras que la PRT de los datos exhibe un declive secular prolongado, la PRT contrafactual es absolutamente sin tendencia. Es decir, la capitalización de los PPI explican todo el declive secular en la PRT. Si se hubiese mantenido el tratamiento contable de los PPI como en la era anterior a 1999, la PRT sería constante.

Nuestros resultados tienen implicaciones esenciales para el modelo macroeconómico de EE. UU. Primero, el debate actual que ha interpretado el declive de la PRT como un fenómeno económico es erróneo ya que el declive se debe a un cambio contable. Segundo, el camino a seguir requiere el uso de la teoría económica para estimar las tasas de rendimiento, la depreciación y la distribución de los factores de los ingresos asociados con el PPI.

---

### Producción Científica

**3**

Artículos generados en Revistas

**1**

Comunicaciones en congresos nacionales

**5**

Comunicaciones en congresos internacionales

---

---

### Producción Científica

**2**

Artículos generados en Revistas

**1**

Comunicaciones en congresos nacionales

**3**

Comunicaciones en congresos internacionales

---

## El impacto de los inversores no-residentes en la deuda soberana

Investigadora Principal: Pedro José Serrano Jiménez  
Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



El objetivo de este proyecto consiste en analizar el efecto de los tenedores no-residentes (TNRs) en los mercados de deuda soberana. Este análisis se estructura en cuatro fases: primera, examinar el papel de los TNRs sobre el coste de financiación de la deuda soberana; segunda, caracterizar los determinantes de la demanda de deuda soberana por parte de los TNRs; tercera, analizar el rol de los TNRs en la liquidez agregada de los títulos de deuda pública; y cuarta, investigar el vínculo entre los TNRs y la fragmentación del mercado de crédito soberano europeo durante el período 2010-2012.

El trabajo del equipo, durante este primer año de desarrollo, ha estado orientado hacia la construcción y adquisición de bases de datos para el análisis. Asimismo, y en cumplimiento con lo marcado en la propuesta, se han realizado estancias de investigación internacionales en universidades de prestigio, presentaciones en congresos internacionales y nacionales de relevancia para la investigación y la construcción de una página web para la difusión de los datos y resultados del grupo de investigación.

## 2. Economía pública

### La Geografía de la diversidad etnolingüística y la provisión de bienes públicos

Investigadora Principal: Joseph Flavian Gomes  
Centro de Investigación: Universidad de Navarra. Pamplona.



Aunque vivir en sociedades heterogéneas puede ser un desafío, dentro de los países la diversidad a menudo se ve de manera más positiva en áreas muy diversas que en lugares relativamente homogéneos. Por ejemplo, durante el movimiento a favor de Brexit, la percepción de que había demasiada diversidad era especialmente fuerte en áreas con pocos extranjeros, y mucho menos en la cosmopolita Londres. Esto es consistente con la teoría de contacto, que argumenta que el contacto interpersonal repetido tiende a reducir el prejuicio y el conflicto entre individuos de diferentes grupos. La teoría del conflicto plantea exactamente lo contrario: la interacción con otros grupos genera un mayor prejuicio y antagonismo. Debido a la falta de un marco conceptual y una base de datos completa, no se ha llevado a cabo un análisis a gran escala del problema, que abarque todo el mundo. Este proyecto llena este vacío. El marco conceptual micro-fundado, que desarrollamos, predice que los bienes públicos de un país (i) disminuyen en su fraccionamiento lingüístico general, y (ii) aumentan o disminuyen en su aprendizaje local, una medida de cómo la interacción local afecta el antagonismo hacia otros grupos en la sociedad en general. Después de construir un conjunto de datos de 5 km por 5 km sobre el uso del lenguaje para 223 países, exploramos, empíricamente, estas predicciones teóricas. Si bien el fraccionamiento general empeora los resultados de los bienes públicos, encontramos un efecto causal positivo del aprendizaje local. Condicional a la diversidad general de un país, los resultados de bienes públicos se maximizan cuando hay unos pocos grupos de gran tamaño y la diversidad de cada ubicación refleja la del país como un todo. Nuestro estudio a gran escala, que abarca todo el mundo, confirma la micro-evidencia experimental a favor de la teoría de contacto.

### Evaluación de los efectos de la edad legal de consumo de alcohol sobre el consumo de drogas legales e ilegales y sobre la salud

Investigador Principal: Judit Vall Castelló  
Centro de Investigación: Universitat Pompeu Fabra. Barcelona.

En Abril de 1991, las Comunidades Autónomas en España empezaron un periodo de imple-

---

#### Producción Científica

**2**  
Artículos generados  
en Revistas

**5**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

---

#### Producción Científica

**4**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---



mentación progresiva de la ley que aumentaba la edad mínima de consumo de alcohol de los 16 a los 18 años. La mayoría de Comunidades Autónomas adoptaron este cambio legal en distintos años entre 1991 y 2015. Así, en 2015 este proceso se completó en todas las regiones españolas.

El objetivo del presente proyecto es la evaluación del impacto del aumento de la edad mínima del consumo de alcohol (de los 16 a los 18 años) sobre el consumo de drogas legales e ilegales, así como sobre los ingresos hospitalarios por abuso del consumo de alcohol por parte de la población afectada por la nueva ley. Utilizamos datos transversales de la Encuesta Nacional de Salud y registros hospitalarios de la Encuesta de Morbilidad Hospitalaria para varios años de antes y después de la introducción de la nueva ley. Definimos como grupo de población, afectado directamente por la ley, (grupo de tratamiento) a los ciudadanos que tenían entre 16 y 18 años en cada Comunidad Autónoma en el momento de introducción de la ley y como grupo de comparación, no afectado por la ley, a los ciudadanos de edades entre 20 y 22 años en el momento de introducción de la ley (grupo de control). El modelo econométrico que aplicamos es un modelo de diferencias en diferencias comparando diversas medidas de consumo de alcohol, antes y después de la introducción de la reforma, en el grupo tratado, versus el grupo control. Nuestros resultados muestran evidencia de que la reforma supuso una reducción en el consumo de cerveza con alcohol en el grupo tratado y, en particular, para la sub-muestra de hombres. También encontramos efectos diferenciales, por género, en el consumo de bebidas que combinan alcohol con bebidas refrescantes. Por otro lado, no encontramos evidencia que la ley haya afectado el consumo de tabaco por parte del grupo de personas afectadas por la reforma.

### 3. Economía laboral

#### Permisos por nacimiento y desigualdad de género

Investigadora Principal: Lúdia Farré Olalla

Centro de Investigación: Universitat de Barcelona. Fundació MOVE.



Los permisos por nacimiento fueron diseñados, originariamente, para proteger la salud de la madre y del recién nacido, y para facilitar la conciliación entre la vida familiar y profesional. Desde el punto de vista profesional, estos permisos buscan preservar el puesto de trabajo de la madre durante un periodo de tiempo determinado. Sin embargo, sus efectos sobre las oportunidades laborales de las mujeres son complejos. Trabajos anteriores han demostrado que

los permisos por maternidad tienen un efecto positivo sobre la continuidad de la mujer en el mercado de trabajo, sin embargo, parece que la existencia de permisos demasiado largos pueden tener un efecto negativo sobre los salarios y las oportunidades laborales de las madres. Para tratar de reducir estos efectos, algunos países han introducido los permisos por nacimiento reservados, exclusivamente, a los hombres e intransferibles a la madres. Los permisos de paternidad son un instrumento de política pública que busca reducir el modelo de especialización de género, dentro del hogar, y aumentar las oportunidades de las mujeres en el mercado de trabajo.

El objetivo principal de mi proyecto de investigación es evaluar el impacto sobre la desigualdad de género de los permisos de paternidad. Para ello, utilizo la introducción, en marzo de 2007, de un permiso de paternidad de quince días en España. Para identificar el efecto causal de esta política, utilizo el método del Regression Discontinuity Design, que consiste en comparar los resultados laborales de padres y madres que tuvieron hijos entorno a la fecha de la reforma.

Los resultados preliminares indican que la introducción del permiso de paternidad, de dos semanas en España, incrementó de manera sustancial, hasta un 60%, la solicitud por parte de los padres (hombres) de los permisos por nacimiento de un hijo. Los resultados preliminares del estudio también sugieren una reducción del tiempo en que las mujeres están fuera del mercado de trabajo tras dar a luz. Por último, los resultados sugieren un ligero descenso en la fecundidad de las familias beneficiarias de la política.

---

#### Producción Científica

1  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

1  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

---

#### Producción Científica

1  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

4  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

## Movilidad en Europa: migraciones interna e internacional, cambios de política e innovación

Investigadora Principal: Joan Monras Oliu

Centro de Investigación: Centro de Estudios Monetarios y Financieros. Madrid.



El proyecto “Mobility in Europe: Internal and International Migration, Policy Changes, and Innovation” intenta explicar la importancia de la movilidad entre regiones en Europa. En concreto, el objetivo principal es entender cómo la movilidad respondía a cambios de políticas públicas, con un énfasis especial en políticas de innovación. En línea con los objetivos iniciales, he accedido y analizado (junto a co-autores) datos españoles y franceses que han

permitido evaluar la movilidad en estos dos países europeos y han permitido avanzar en la evaluación de políticas públicas referentes a la inmigración y a la innovación.

Los datos españoles han sido usados para entender el impacto que tuvo la legalización de un gran número de inmigrantes durante el gobierno Zapatero. Los resultados indican que la legalización aportó más de 4,000 euros extra por cada inmigrante legalizado. Para este resultado, es clave tener en cuenta las migraciones internas que siguieron la reforma, como explicamos en detalle en el trabajo.

Estamos utilizando los datos franceses para analizar una política pública francesa que incrementó, de manera sustancial, el gasto en investigación e innovación. Los resultados preliminares sugieren que hay importantes “spillovers” entre el sector público y privado.

En la propuesta inicial no estaba el análisis de los lugares de residencia de los inmigrantes, analizado en el trabajo “Immigrants’ Residential Choices and their Consequences”. Este trabajo, sin embargo, está muy relacionado con el tema de la propuesta, y es por esto que ha sido incluido como parte de la Memoria de primer año. Este trabajo usa datos americanos, cosa que no estaba contemplado en la propuesta inicial, pero que ha sido conveniente incluir. El trabajo analiza dónde deciden vivir los inmigrantes y las consecuencias que esto tiene para el país de acogida.

## La sostenibilidad de las pensiones desde una perspectiva demográfica: el aumento de la actividad laboral femenina y la mejora de la relación contribuyentes / pensionistas

Investigadora Principal: Elisenda Rentería Pérez

Centro de Investigación: Universitat Autònoma de Barcelona.



El objetivo del proyecto versa sobre la necesidad de explorar, de manera longitudinal, la vida activa en el mercado laboral de las mujeres en España, para establecer su relación con la insostenibilidad del sistema de pensiones público. Este problema se ha centrado, en el ámbito político, en el agravante que supone el envejecimiento de la población y este proyecto quiere poner sobre la mesa que la baja participación laboral de la mujer es también un factor importante a tener en cuenta para sostener el sistema de pensiones.

Los resultados obtenidos hasta la fecha ponen de manifiesto que la participación laboral de la mujer ha ido en aumento a lo largo del tiempo, pero también ha aumentado entre las mujeres el tiempo de trabajo en forma de contratación temporal y jornadas parciales. Por un lado, durante el periodo central de la vida activa (16-50 años), las mujeres tienen formas de trabajo más precarias. Por otro lado, después de los 50 años, las mujeres han ido alargando su vida activa en el mercado y, por tanto, se han ido jubilando de manera más tardía que los hombres, probablemente para compensar la mayor inactividad a lo largo de su vida y acceder a pensiones de jubilación.

---

### Producción Científica

14

Comunicaciones en congresos nacionales

15

Comunicaciones en congresos internacionales

---

---

### Producción Científica

1

Artículos generados en Revistas

3

Comunicaciones en congresos internacionales

---

## 4. Economía industrial y regulación



### Problemas de competencia de la inversión institucional

Investigador Principal: Albert Banal Estañol

Centro de Investigación: Universitat Pompeu Fabra. Barcelona.



El objetivo de este proyecto es analizar las consecuencias de la creciente importancia de los inversores institucionales en la competencia entre empresas en las diferentes áreas de actividad económica. Las empresas que son dominantes en sus industrias, como por ejemplo Telefónica en España y Microsoft y Google, internacionalmente, han recibido mucha atención por parte de las autoridades de la competencia, tanto en España y en Europa como en

Estados Unidos.

Los inversores institucionales, por el contrario, no suelen estar en su foco de atención. Sin embargo, a menudo, son los principales propietarios de muchas de las principales compañías del mundo. Blackrock, por ejemplo, es el mayor accionista de Chevron, ExxonMobil, British Petroleum y Royal Dutch Shell, empresas que compiten directamente entre sí en la industria del petróleo. Aunque cada una de estas participaciones puede que no generen ningún riesgo de competencia, la suma de cada una de ellas puede ser preocupante. Muchos competidores directos son propiedad parcial de los mismos inversores, creando, de facto, vínculos indirectos entre empresas que compiten entre sí. Estas redes podrían facilitar el aumento de precios por parte de las empresas, tanto de forma unilateral como de forma conjunta, en detrimento de los consumidores.

Este proyecto documentará, en un primer paso, la magnitud de las participaciones comunes de los inversores institucionales, tanto en los EE.UU. como en España y en Europa. En un segundo paso, se estudiarán sus efectos sobre la competencia. Nuestros resultados deberían ayudarnos a aconsejar a las autoridades de defensa de la competencia.

## 5. Economía de la educación

### Evaluación de la eficiencia en la producción educativa a partir de diseños muestrales

Investigador Principal: Juan Aparicio Baeza

Centro de Investigación: Universidad Miguel Hernández de Elche. Alicante.

Siguiendo el plan de trabajo previsto, durante la primera anualidad del proyecto se han ejecutado las siguientes tareas/actividades programadas: preparación del proyecto y revisión

---

Producción Científica

2

Comunicaciones  
en congresos internacionales

---





de alternativas basadas en bootstrap. Adicionalmente, otras de las tareas planificadas se han iniciado durante este 2017, como son: la identificación de la alternativa adecuada de bootstrap para incorporar los pesos muestrales a las estimaciones DEA (Data Envelopment Analysis), la simulación del desempeño del método en muestras finitas, mediante experimentos de Monte Carlo y la derivación de las propiedades de los estimadores DEA. Así, hemos sido capaces de alcanzar ciertos resultados de interés publicados en revistas de alto impacto internacional. Con respecto a estos trabajos, los principales resultados obtenidos serían los siguientes. En el artículo titulado “*A note on measuring group performance over time with pseudo-panels*” (aceptado en la revista *European Journal of Operational Research*) se mejora la descomposición de un índice definido para comparar el rendimiento de grupos de unidades a lo largo del tiempo (por ejemplo, escuelas de titularidad pública frente a privada).

En particular, se propone el uso de un grupo y periodo como base de comparación. A nuestro entender, el nuevo índice, mejorado, tiene una gran potencialidad de uso, ya que es frecuente hallar en la literatura la necesidad de comparar el rendimiento de diferentes sistemas educativos nacionales, regionales, etc.

Por otra parte, y con respecto al artículo titulado “*Understanding the effect of the global economic crisis on the public education performance through a Hicks-Moorsteen index*” (aceptado en la revista *Economic Modelling*), desde un punto de vista metodológico, hemos sido capaces de introducir, en la literatura sobre educación, el uso, por primera vez, del índice de Hicks-Moorsteen para la medición del cambio en la productividad.

## 6. Historia económica

### El papel del regadío en el desarrollo agrario español: evolución y factores explicativos de las diferencias regionales en el largo plazo

Investigador Principal: Ana Serrano González  
Centro de Investigación: Universidad de Zaragoza.



Desde 1950, el sector agrario español estuvo inmerso en un intenso proceso de desarrollo, que tuvo como resultado importantes cambios estructurales, íntimamente ligados al crecimiento de la renta per cápita y a la integración de España en los mercados internacionales, tras la autarquía franquista. El desarrollo del regadío tuvo un papel clave en la modernización del sector agrario español, permitiendo superar la aridez en muchas regiones del país, pero generando a su vez, divergencias regionales significativas entre las áreas con mayores dotaciones naturales de agua y aquellas con una elevada productividad agraria.

En este contexto, el objetivo del proyecto consiste en analizar y evaluar los factores que han incidido en la rentabilidad del uso de agua del sector agrario español, así como en sus consecuencias reflejadas en incrementos de la producción y productividad agraria en el largo plazo, especialmente, centrándonos en la segunda mitad del siglo XX. Para ello, se lleva a cabo un detallado análisis de la agricultura española teniendo en cuenta su rendimiento económico y el uso de recursos hídricos a través de la productividad aparente del agua. El caso de la agricultura española es particularmente relevante, dadas las notables transformaciones experimentadas durante el siglo XX y la creciente importancia de inputs no agrarios como los fertilizantes, la maquinaria, la hibridación de semillas, etc. Además, las particulares condiciones ambientales de España con una gran superficie árida, muchas horas de sol y una desigual distribución de las precipitaciones, supusieron importantes diferencias tanto en la composición productiva como en el valor económico y el uso de recursos hídricos de la agricultura.

Algunos de los principales resultados apuntan a un incremento de la productividad aparente del agua en España, en torno al 27% entre 1955 y 2005, explicado por la mejora de la eficiencia en el uso del agua. Los importantes cambios productivos que se dieron, tanto a nivel regional, como de cultivo, frenaron de forma significativa este crecimiento de la productividad del agua en la agricultura española.

---

#### Producción Científica

**2**  
Artículos generados  
en Revistas

**1**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---



---

#### Producción Científica

**1**  
Artículos generados  
en Revistas

**1**  
Comunicaciones  
en congresos nacionales

**1**  
Comunicaciones  
en congresos internacionales

---

## XVI CONCURSO NACIONAL

De 27 de octubre de 2017 a 27 de octubre de 2019

### 1. Economía internacional



#### Comercio y Desigualdad: los Retos de la Nueva Globalización

Investigadora Principal: Sergi Basco Mascaró

Centro de Investigación: Universitat Autònoma de Barcelona.



Uno de los fenómenos más importantes en economía internacional, en los últimos años, ha sido la creación de una cadena de montaje global. Antes de 1990, el comercio mundial era mayoritariamente en bienes finales. Esta tendencia cambió a principios de los 90 cuando la producción mundial empezó a fragmentarse. Desde ese momento, el comercio de bienes intermedios ha ido en aumento y convirtiéndose en un componente cada vez más relevante del comercio internacional.

La fragmentación de la producción mundial (la nueva globalización) ha sido señalada como responsable de la desigualdad y pérdida de trabajos en los países desarrollados, causando una animadversión creciente hacia la globalización. Compaginar la nueva globalización con esta desafección, supone uno de los retos más importantes de los países desarrollados. No obstante, para poder afrontar este reto es necesario conocer y entender los efectos de la nueva globalización en la distribución de la riqueza entre y dentro de los países. Este es, precisamente, el objetivo del proyecto que desarrollará un marco teórico que permita entender cómo la fragmentación internacional de la producción afecta a la desigualdad de la riqueza (en el largo plazo) tanto entre países como dentro de un país.

## Buena y mala propagación de la incertidumbre en la economía global

Investigadora Principal: Helena Chuliá Soler

Centro de Investigación: Universitat de Barcelona.



La incertidumbre siempre ha desempeñado un papel central en el estudio de la economía. En la actualidad, es comúnmente aceptado que la incertidumbre debe ser medida, dado que se encuentra estrechamente relacionada con multitud de fenómenos económicos de relevancia.

En este sentido, el principal objetivo del proyecto es realizar un análisis profundo de los efectos asociados con los choques de incertidumbre sobre los mercados reales y financieros. Basándonos en una reciente rama de la literatura económica y financiera que explora la naturaleza asimétrica de los choques de incertidumbre, diferenciaremos entre incertidumbre mala, relacionada con noticias negativas en el mercado (p. ej. crecimiento negativo, pérdidas financieras, guerras y acontecimientos políticos desestabilizadores, etc.) e incertidumbre buena, relacionada con noticias positivas en el mercado (p. ej. innovación tecnológica inesperada, beneficios financieros, crecimiento económico, etc.). La forma en la que la incertidumbre se propaga, internacionalmente, a través de los mercados financieros y reales depende crucialmente de tal distinción.

## 2. Economía pública



### Movilidad y redistribución: desafíos para los sistemas tributarios

Investigador Principal: Dirk Foremny

Centro de Investigación: Universitat de Barcelona.



El objetivo de este proyecto es estudiar los efectos de la movilidad de las personas en la capacidad redistributiva de la renta de los gobiernos y, en consecuencia, el impacto en la desigualdad de la ciudadanía. Esto es de suma importancia. Los costes de la movilidad -no solo de capitales- han disminuido, sustancialmente, porque los mercados de trabajo están más integrados. Entre economistas y políticos, se considera que las personas son menos móviles que

los capitales y que los ingresos personales son, por ende, una base imponible más estable que el capital. Sin embargo, esto no siempre es así: las personas más adineradas pueden instalarse donde paguen menos impuestos y, hasta cierto punto, las personas con menos recursos pueden dirigirse donde les ofrezcan mejores condiciones laborales o prestaciones

sociales. Esto perjudica a la capacidad redistributiva de los gobiernos y repercute en la desigualdad.

Los teóricos ya han abundado en ello, pero la investigación científica más empírica sigue siendo escasa. Este proyecto se propone un análisis sistemático de las consecuencias de la movilidad en la redistribución de la desigualdad, sobre todo porque no se cuenta con datos administrativos de buena calidad, que es lo que permitiría hacer un seguimiento de las personas a través del espacio y observar sus resultados en el mercado laboral.

## **Análisis de la desigualdad y la concentración de altos ingresos a nivel local. Un enfoque de econometría espacial aplicado a España**

Investigadora Principal: Miriam Hortas Rico

Centro de Investigación: Universidad Autónoma de Madrid.



El auge de la desigualdad se ha convertido en uno de los principales problemas de las sociedades actuales, ampliamente debatido por políticos, académicos y el público en general. Si bien existen numerosos estudios internacionales que analizan la desigualdad a nivel nacional o regional, son escasos los trabajos que se centran en el análisis del ámbito local. Es probable que la justificación a esta ausencia de estudios radique en la falta de datos estadísticos

representativos para unidades de análisis inferiores a la regional. Así mismo, ninguno de esos estudios previos incorpora la dimensión espacial de los datos en el análisis. Aprovechando la reciente disponibilidad de una novedosa base de datos sobre distribución de renta local, el proyecto pretende abordar un análisis sobre el fenómeno de la desigualdad, la polarización y la concentración de rentas altas desde una perspectiva local, prestando especial atención a sus factores determinantes y a sus principales consecuencias políticas. Se trata de aportar, desde el razonamiento científico y la evidencia empírica, argumentos al debate social y político existente sobre la creciente desigualdad y concentración de ingresos en España. Los resultados obtenidos ayudarán a comprender mejor el fenómeno de la desigualdad, así como a orientar las distintas actuaciones de política pública encaminadas a reducir las disparidades de renta de los municipios españoles. También contribuirá a ampliar y enriquecer la literatura previa internacional sobre el análisis de la distribución de ingresos en las ciudades.

## **Un análisis económico de la crisis europea de refugiados: integración laboral, criminalidad y opinión pública**

Investigadora Principal: Luigi Minale

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



La llamada crisis de refugiados ha estado sacudiendo a Europa en los últimos años. Una afluencia tan grande y repentina de solicitantes de asilo ha generado un intenso debate sobre los impactos económicos y sociales en Europa, así como sobre las políticas adecuadas que los países deberían adoptar para hacer frente al fenómeno. A pesar de la gran relevancia económica, social y política, la investigación académica que hasta ahora se ha llevado a cabo

sobre el tema de los refugiados es relativamente escasa. El proyecto pretende contribuir a llenar este vacío proporcionando un análisis riguroso, basado en evidencias, sobre algunos aspectos de la crisis de los refugiados en Europa.

El primer aspecto que se analiza en este proyecto es la integración laboral de los refugiados en los países de acogida. El segundo foco de la investigación es la estimación del efecto de los refugiados sobre las tasas de delincuencia. ¿Podemos encontrar pruebas de que los refugiados aumentan las tasas de delincuencia? En la tercera parte del proyecto se estudiará cómo las actitudes de los ciudadanos hacia los refugiados responden a las llegadas de solicitantes de asilo al país. El objetivo último es producir evidencias basadas en análisis riguroso que puedan contribuir a un debate más informado sobre el tema, como a la formulación de políticas tanto en España como en el resto de Europa.

### 3. Economía laboral



#### **El Alcance de la radio: mensajes de desertión y el comportamiento de grupos armados**

Investigadora Principal: Alex Armand

Centro de Investigación: Universidad de Navarra.



Una considerable cantidad de investigación, en economía laboral, ha demostrado que la actividad criminal puede ser explicada como una alternativa a los ingresos derivados del trabajo. En vez de centrarse en el crimen como una actividad ilícita, estos modelos plantean que la voluntad de un individuo, para aceptar las compensaciones de la actividad criminal, está relacionada con el retorno esperado a cualquiera de las alternativas.

En este proyecto se estudia cómo diversos incentivos afectan la decisión conflicto-trabajo de los agentes individuales. En segundo lugar, va a contribuir a la literatura sobre conflictos armados que se enfoca en la información asimétrica y la contratación incompleta, como razón por la cual los rebeldes deciden luchar. Los autores plantean la hipótesis de que, al reducir la información asimétrica entre los rebeldes que podrían estar dispuestos a renunciar a las armas, los medios de comunicación pueden ser una herramienta eficaz para aumentar las preferencias por la generación pacífica de ingresos. Se observa una relación directa de esto, a través de las deserciones, y una relación indirecta, a través del cambio de estrategia de los grupos armados.

#### **El (sector) preferido: empleo público y mercado laboral femenino**

Investigador Principal: Zoe Kuhen

Centro de Investigación: Universidad Autónoma de Madrid.



Este proyecto analiza el papel que desempeña el empleo, en el sector público, en la situación laboral de las mujeres. En casi todas las economías, el sector público constituye uno de los principales empleadores, constatándose, además, que dicho empleo es fundamentalmente femenino. Por este motivo, cualquier cambio en las políticas de empleo y de salarios en el sector público tiene un mayor impacto en el colectivo femenino, lo que a su vez puede, potencialmente, afectar a las brechas de género en empleo, salarios, participación laboral y desempleo.

Para analizar estos posibles efectos se va a realizar, en primer lugar, un estudio empírico

exhaustivo de las diferencias de género existentes en el empleo del sector privado y del sector público, empleando microdatos procedentes de distintas fuentes. En segundo lugar, se propondrá un modelo de búsqueda y emparejamiento en el que los individuos, hombres y mujeres, deben adoptar decisiones sobre su participación en el mercado laboral, y sobre si enfocar su búsqueda de empleo al sector público o al sector privado. Este modelo va a permitir analizar cómo influyen, en la decisión de trabajar en el sector público, por parte de las mujeres, los siguientes factores:

1. Una menor brecha salarial relativa en el sector público, y/o
2. La posibilidad de una mejor conciliación de vida familiar y profesional en el caso de los empleados públicos.

El modelo planteado también permitirá evaluar los efectos potenciales de las políticas de empleo y salarios del sector público en las brechas de género en el mercado de trabajo.

## **El ajuste de los mercados de trabajo locales ante shocks de oferta y demanda**

Investigadora Principal: Jan Stuhler

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



El objetivo de este proyecto es evaluar la adaptación de los mercados laborales locales a factores externos y analizar si diferentes tipos de acontecimientos económicos desencadenan diferentes mecanismos de ajuste. En concreto, se estudiará el comportamiento del mercado laboral ante diferentes sucesos con impacto a nivel local (políticas comerciales, migratorias y fiscales) y ante diferentes entornos institucionales.

Para ello, se utilizarán, en el trabajo, microdatos de gran calidad procedentes de los registros fiscales y de la Seguridad Social de España, Alemania, Francia y Suecia. Una comparativa sobre cómo cada país se ajusta a estos sucesos económicos en determinados momentos nos ayudará a entender el funcionamiento de los mercados laborales y, además, enlazará los hilos de la literatura empírica, hasta ahora separada. El proyecto ofrecerá una visión sobre cómo las políticas públicas pueden apoyar la eficiencia de los mercados laborales locales ante acontecimientos económicos adversos.

## **4. Economía industrial y regulación**

### **Mercados eléctricos reestructurados: competencia y regulación con objetivos medioambientales y de desarrollo**

Investigador Principal: Raúl Bajo Buenestado

Centro de Investigación: Universidad de Navarra.



¿Es posible desarrollar un mercado eléctrico competitivo, fiable, asequible al consumidor y medioambientalmente sostenible, o existe una tensión ineludible entre estas cuatro características?

Esta es la principal pregunta de este proyecto, que pretende estudiar la viabilidad de dichos objetivos en mercados eléctricos liberalizados.

Para ello, se hará especial énfasis en los retos que conlleva un mercado liberalizado en términos regulatorios, sin perder de vista los objetivos medioambientales, usualmente asumidos a nivel internacional. Estos retos se presumen mayores para países en vía de desarrollo, cuya infraestructura eléctrica está poco avanzada. En tales países, estos retos podrían entrar en conflicto con los llamados objetivos de desarrollo sostenible (Sustainable Development Goals) acogidos por la ONU.

## 5. Distribución comercial



### **Estudio del comercio social para dinamizar el sector de la distribución comercial española**

Investigador Principal: María Sicilia Piñero  
Centro de Investigación: Universidad de Murcia.



Actualmente, hay más de dos mil millones de usuarios activos en redes sociales en el mundo, quienes pasan una media de dos horas diarias en estas plataformas. Las redes sociales se han convertido en una prioridad para la estrategia comercial de las empresas y son muchas las que ya están presentes en las mismas. El sector de la distribución no es ajeno al comercio social. Sin embargo, no todos los grupos de distribución han ido incorporando las redes sociales a su estrategia de marketing de la misma forma o al mismo tiempo.

Los objetivos planteados en este proyecto pretenden lograr un avance significativo en el conocimiento acerca de la capacidad del comercio social para mejorar la distribución comercial, atendiendo a los retos a los que esta se enfrenta en la actualidad. Concretamente, se pretende analizar la utilización de los medios sociales, por parte de las empresas minoristas, y su adecuación para potenciar sus ventas, tanto en los medios sociales, otros canales online y offline y su utilización, como en el servicio de atención al cliente y resolución de conflictos. Además, se estudiará el impacto de los comentarios de los consumidores en medios sociales en la valoración del distribuidor.

La consecución de los objetivos de este proyecto permitirá aportar nuevas ideas para mejorar la situación de la distribución comercial con respecto al comercio social en España. Además, ofrecerá información sobre su utilización y sus efectos, con el fin de mejorar la integración de los medios sociales en los procesos de venta de las empresas de distribución.

## 6. Economía de la educación

### **Educación compensatoria en un contexto de desigualdades crecientes: evaluación del impacto sobre habilidades no cognitivas del Programa de Acompañamiento Escolar en España**

Investigadora Principal: María Luisa Hidalgo Hidalgo  
Centro de Investigación: Universidad Pablo de Olavide.

En los últimos años, se han publicado numerosos trabajos que muestran que la crisis eco-



nómica mundial ha generado incrementos en la desigualdad económica y la pobreza. Además de la crisis mundial, esta evidencia podría también reflejar el hecho de que, tanto los trabajadores poco cualificados, como los estudiantes con bajo rendimiento, pueden ser objeto de exclusión social como consecuencia de los constantes cambios tecnológicos en una economía mundial globalizada.

De forma paralela, hay una literatura creciente que encuentra que para entender mejor los resultados académicos, laborales o de salud, las habilidades tienen que ser consideradas como multidimensionales: tanto cognitivas como no cognitivas. Todo este conjunto de evidencias nos deja la siguiente pregunta: ¿cómo lograr que la educación, el proceso de adquisición de destrezas, tanto cognitivas como no cognitivas, sea un éxito para los estudiantes procedentes de entornos desfavorecidos?

En este proyecto se trata de aportar evidencia para dar respuesta a esta pregunta. Asimismo, se evaluará el impacto sobre medidas de las habilidades no-cognitivas, construidas a partir de los patrones de respuesta de los estudiantes en la prueba PISA, para obtener una medida de sus rasgos de personalidad, en concreto, el decaimiento en el rendimiento a lo largo del desarrollo de la prueba.

## 7. Historia económica

### La desigualdad en España, 1900-2000: mercados, instituciones y regulación

Investigadora Principal: Miguel Artola Blanco

Centro de Investigación: Universidad Carlos III de Madrid.



El aumento de las desigualdades, ocurrido durante las últimas décadas, unido a importantes avances en la investigación histórica, están generando un debate muy fructífero sobre las causas que afectan a la desigualdad.

Este proyecto busca contribuir a este debate estudiando los factores que han determinado la desigualdad de la renta en España durante el siglo XX. Para ello, se persiguen tres objetivos básicos:

En primer lugar, se mejorará la evidencia empírica, empezando con una nueva estimación más detallada sobre la distribución factorial del PIB entre rentas del trabajo y rentas de la propiedad.

En segundo lugar, se hará un estudio sistemático sobre la inequidad en el trabajo, en el mercado de la tierra y en la propiedad inmobiliaria. La hipótesis de partida es que estos tres ámbitos han sido decisivos en generar las grandes tendencias que han determinado el aumento (o reducción) de las desigualdades. En consecuencia, se estudiará la dispersión de ingresos en cada caso (salarios, alquileres y renta de la tierra), los mecanismos de acceso a la propiedad y el impacto de los procesos de regulación y desregulación promovidos desde el Estado.

Por último, tomando como base los resultados precedentes, se realizará una nueva estimación sobre la desigualdad de ingresos de los hogares que tenga en consideración las rentas de mercado, los impuestos y las transferencias sociales.